



世界に希望を生み出そう

国際ロータリー第2610地区  
南砺ロータリーカラブ

クラブ会報

## なんと

NO. 2607

URL <http://www.nanto-rc.jp>E-mail [office@nanto-rc.jp](mailto:office@nanto-rc.jp)

例会日／火曜日 12:30点鐘 例会場／福光会館2Fサークルーム1 ◇事務局／富山県南砺市福光7336-4 ふくひが丘内 0763-53-1333 FAX 53-1334

写真撮影

写真同好会

山田清志会員

第2668回例会  
令和5年8月1日(火)  
晴 36℃

&lt;拡大増強セミナー&gt;

- ◆点 鐘 12:30 木村伊徳会長
- ◆司 会 野村 守SAA
- ◆国歌「君が代」齊唱・ソング「四つのテスト」
- ◆ゲスト 地区会員拡大・増強委員長 牧田和樹様

## ◆会長の時間 木村伊徳会長

「熱中症に伴う足のけいれん」

つゆ明けの後の気温と湿度の上昇がきつい日々が続き、日々の生活に支障が来ている毎日です。

日中の汗のかき過ぎでグッタリ!!自分は65歳を過ぎてからは、夜には太ももの内側の筋肉の「こむら返り」「強度の筋肉痛」と「筋肉の硬直」が起き、歩行も困難になる日々であります。発汗に伴う塩分の欠乏による症状と聞きます。皆さんにはそんな事はないですか?自分は立ってやる仕事がほとんどで、朝から夜まで立ちっぱなしなもんで、筋肉疲労も伴っているのかと思っています。先日、中田先生に診てもらつて漢方を頂いた次第であります。

汗をかいたら水分を取って体力の維持に努めましょう!

※石崎博之様、チャーターメンバーから55年間在籍され、記念品を贈呈(子息 雄世会員へ)

## ◆幹事報告 尾山裕和幹事

- ①10/21、22 白山ロータリー地区大会の登録料16000円 (クラブより8000円、個人負担8000円)
- ②RLI変更3回 第1回 R5.9.30 第2回 R6.2.17 第3回 R6.5.18 ロータリーの事を勉強したい方は是非どうぞ。
- ③2610地区第4グループのRCより活動計画書届いています。
- ④米山の感謝状受領。(第20回米山功労特別寄付…南砺RC)

## ※例会変更 8/8 休会

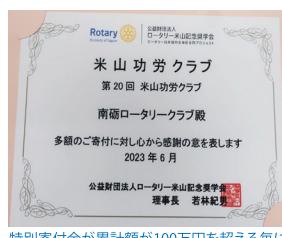
8/15 早朝例会・「城端別院善徳寺」

6:15例会、6:30法話

8/22 夜間例会18:00例会、卓話

旬の味「まねぎ」

例会後懇親会(飲まれるのは城端線で)



## 本日のプログラム 8月15日(火) 第2669回例会

《早朝例会》城端別院善徳寺 6:15例会 6:30法話

担当 木村伊徳会長

## ◆出席報告

会員数	8月1日出席率	7月11日(修正)
43 (免除1)	74.42% (出32)	88.1% (出42 内メーク8)

## 次回の予定 8月22日(火) 第2670回例会

《夜間例会》城端5825(大工町) 「まねぎ」 18:00例会

担当 片山道代会員

四つのテスト  
言行はこれに照らしてから

1. 真実かどうか
2. みんなに公平か
3. 好意と友情を深めるか
4. みんなのためになるかどうか

◆ 8月のお祝い 谷村賢治親睦活動委員長紹介

◆ 8月の誕生日

6日 吉田美花君 18日 山田 孝君

◆ 8月の結婚記念祝

1日 湯浅勇貴君

◆ ロータリー情報・雑誌委員会 岩木貴之委員長

横4p RI会長メッセージ 7p会員増強・新クラブ結成推進月間 13p白山RC 22p R米山記念奨学事業の基礎知識・奨学金の種類と特徴 31pロータリーアットワーク 縦4p語り合い次につなげる 16p友愛の広場(親子3代入会をお祝い)



◆ 55周年記念事業決算報告 会計 水口秀治会員

・お手元の報告書の通りです。7/20木村さんに会計監査を頂いてますので、ご報告申し上げます。

◆ 社会奉仕委員会 古軸裕一委員長

7/5 ネイチャースクール

7/23 親子ふれあいフェスティバル 沢山の方々にご協力頂きましてありがとうございました。

◆ 広報CICO 森 雄一委員長

今年度はグループラインを作りたい。皆様のご協力宜しくお願いします。

## ★ニコニコボックス 8/1 安居利浩委員長

木村君 牧田和樹様、忙しい中お越し頂きありがとうございます。岩木さん、ホールインOne!おめでとうございます。暑い日が続くので体調維持に心がけて下さい。

柳 君 牧田様、ようこそ。午後から会議のため早退します。

久恵君 牧田新湊会長、地区拡大増強委員長様、ようこそ。

尾山君 新湊RC会長牧田様、卓話よろしくお願ひ致します。

森 悅君 タバコが切れたので帰ります…冗談です。本当は、先程までビンビンしていた腰が、急に激痛で動けなくなりました。残念ですが早退します。

荒井君 卓話担当澤田様、牧田委員長を卓話講師にとありがとうございます。

澤田君 牧田地区委員長は、今回大変お忙しいところ、また、大変暑い中、快くお引き受け賜りまして、誠に有難うございます。本日の卓話、よろしくお願ひします。楽しみしております。

川合君 牧田委員長をお迎えして、会員増強がんばるぞー。

石崎和君 早朝、金剣宮に宮参りに行き、帰って来て墓掃除してきました。草刈して、墓石を磨いて…少し眠たいです。墓掃除、汗だくでしたが、スガスガしいです。

古瀬君 牧田委員長大変お忙しい中、卓話に来て頂き楽しみです。

船藤君 牧田委員長、ようこそ。

古軸君 牧田委員長をお迎えして。ちょっと遅ましたが、7月23日の納涼フェスティバルで皆様にご協力頂き、大変ありがとうございました。

森 雄君 クラブのグループLINEへの参加、宜しくお願いします。牧田先輩、ようこそお越し頂き、ありがとうございます。スリムになられて、ますますモテモテですね。

谷村修君 石川県のニュースで、8/2~8/10の平日、小松基地へはるばるイタリア空軍のF-35戦闘機(ステルス)が来て共同訓練するそうです。スゴイ時代になったナ、と思います。見に行きたいが、平日なので、行けヌ…!!

谷村賢君 納涼会、ご参加ありがとうございました。

石崎雄君 23日の親子ふれあいフェスティバル、暑い中、お疲れ様でした。初めての鮎焼き体験、楽しかったです。

安居君 先日の『川床』楽しかったです。初めての体験で良かったです。帰りはみんなで『ラーメン達』で、〆のラーメンを食べました。ラーメン屋に集団でバスで乗り付けて食べたのも初体験でした。おいしかったです。しかし、その日に羽生結弦モデルのネックレス、どこかに忘れてきました。ガックリでした。ここで一句『ラーメン屋集団バスで いと楽し』安居



## 《2023-24年度 委員長所信》

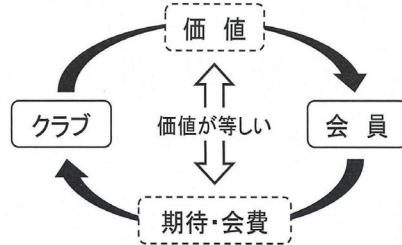
会員拡大に奇策はありません。

クラブに入りそうな人の接触を増やす対策は様々ありますが、当たり前の前提として、入りたいと思うクラブを作らなければならないのです。同様に会員増強も、入り続けたいと思うクラブを作るしかないのです。

言い換れば、**会員が求める期待とクラブが提供する価値のバランス**がとれていなければならず、これが「**クラブの魅力**」を発揮していることであり、会員拡大・増強を決定づける要因となります。

ということで、当委員会ではクラブの魅力に着目し、会員拡大・増強の一助となるよう活動したいと考えます。

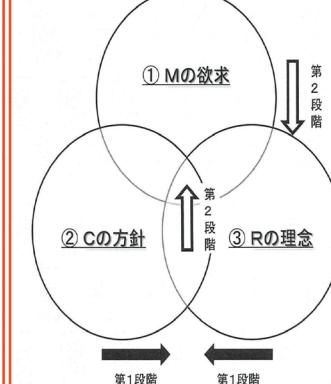
## ロータリー組織はなぜ、成り立つか？



- > ロータリー組織には、常に「クラブ」と「会員」が存在する。
- > 会員が入会してくれなければ始まらない。
- > クラブは、会員が求める理念や活動などを提供できなければならぬ。
- > クラブは、会員に価値をもたらさなければ、ロータリー組織は成立しない。

## ⇒ ロータリークラブが会員にもたらす価値とは？

## クラブの理想



①と②と③の重なりが一致する = 理想

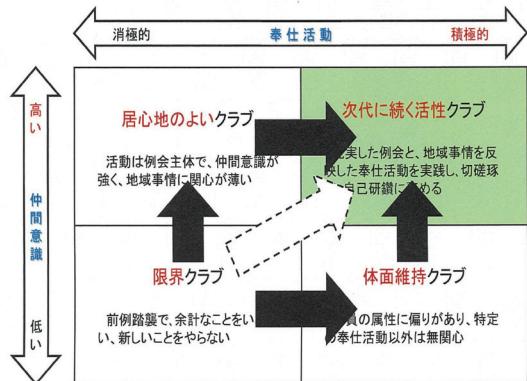
## 第1段階

- ⇒ 「②」と「③」の重なりを大きくする
  - > C(クラブ)がR(ロータリー)を理解する
  - > Cが自身の魅力を認識する
    - ・地域における存在感(価値)

## 第2段階

- ⇒ 「①」と「②&③」の重なりを大きくする
  - > CがM(会員)の欲求を把握する
    - ・Rの存在に共感し活動したい
    - ・Cの活動に共感し活動したい
    - ・ステータス(特別感)を求めたい
    - ・仲間づくりをしたい
    - ・昼(夕)食を提供されたい 等
  - > Cが求めるM像を明確にする

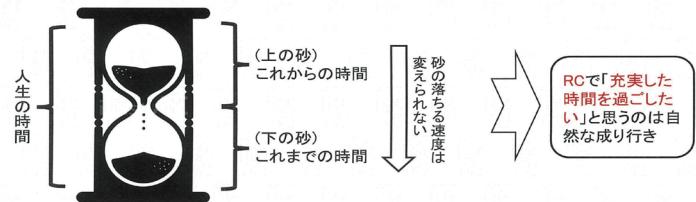
## クラブの分類



人は昔より洋の東西を問わず、「なぜ『不老不死(いつまでも若く死なないこと)』を求めるのか？」

- > 人生(現世における生)には限りがあることを知っているから
- > 加えて、時間の長さ(地球の自転時間の1/24が1時間)は誰にも平等である
- > そして、いかなる手段を以としても、与えられた時間以外は手に入らない
- > つまり、元気で生きられる時間は有限である
- > **時間は人生を左右する**大きな要因である

【人生を砂時計に例えるなら…】



## 会員拡大のプロセス

機会の創出  
(アプローチ)

- > ネットワークを駆使する。
- > 定期的に会員から情報を収集する。
- > 入会案内等を手渡すだけではNG。
- > ここで大切なのは、**些細な情報にも素早く反応すること**。

課題の顕在化  
(ヒアリング)

- > 面談をセットし会話の中で、ロータリーに関することでどのようないいことに興味を持っているのかを探る。
- > 入会に対するこちらの期待(自己肯定感=あなただから仲間にしたい)を必ず伝える。
- > ここで大切なのは、**対象者のロータリーへのニーズを正しく把握すること**。

解決策の提示  
(プレゼンテーション)

- > 「課題の顕在化」と同時に実行することが理想。
- > 「課題の顕在化」段階の成否が重要なカギとなる。
- > ここで大切なのは、**対象者のニーズがどのように満たされるのかを明確に示すこと**。

決断の促進  
(クロージング)

- > 反答の期限を必ず設け、面談をセットする(電話等で返答を聞かない)。
- > 断られた場合は、その場で再度こちらの期待(自己肯定感)を伝え、再考を促す。
- > それでも断られた場合は、すっぱり諦める。

(今回の会報担当・片山道代)